

LE CERTIFICAT DE SPÉCIALISATION :

L'admission au certificat de spécialisation des futurs apprentis est ouverte aux titulaires d'un Cap Equipier Polyvalent du Commerce (niveau III) ou équivalent.

Ce certificat de spécialisation a pour finalité de faciliter l'insertion en entreprise des futurs apprentis en tant que vendeur-conseiller en alimentation dans les petites, moyennes ou grandes surfaces alimentaires privilégiant la vente traditionnelle.

Durant sa formation, l'apprenti va devoir :

- Valoriser l'offre de produits alimentaires dans le cadre d'une démarche qualité.
- Approvisionner en produits alimentaires et mettre en valeur l'offre.
- Mettre en oeuvre, personnaliser et développer la relation client.
- Conseiller et vendre.
- Développer l'activité commerciale.
- Fidéliser.

L'ÉTABLISSEMENT :

L'UFA Cognacq-jay est une unité de formation en apprentissage rattachée au lycée privé sous contrat des métiers Cognacq-Jay.

NOTRE DISPOSITIF DE RÉUSSITE :

- Un cadre de travail agréable
- Des locaux accueillants
- Une pédagogie inductive
- Un magasin pédagogique
- Un accompagnement solide aux examens
- Une aide à la technique de recherche d'entreprises

NOS CONTACTS :

N'hésitez pas à nous contacter pour prendre rendez-vous !



01 39 61 02 87



20 Rue de la Liberté,
95100 Argenteuil



lycee-cognacq-jay.fr



administration@lycee-cognacq-jay.fr
ophelie.jacquemont@lycee-cognacq-jay.fr



 **Lycée professionnel
Cognacq-Jay**
Fondation Cognacq-Jay

Certificat de spécialisation vendeur-conseil en alimentation

Certification RNCP de niveau 3

En alternance : 12 mois, 2 jours en UFA/ 3 jours en entreprise

(Ouverture en Septembre 2024)

Mode d'admission : Entretien de motivation

Frais d'inscription : 0€

RNCP37105

Code diplôme : 3425



LES ENSEIGNEMENTS :

Matière obligatoire		Durée
Enseignement Professionnel	Bloc 1 : Valoriser l'offre de produits alimentaires dans le cadre d'une démarche qualité	272h
	Bloc 2 : Mettre en œuvre, personnaliser et développer la relation	108h
	Préparation aux examens et suivi des élèves	20h
Enseignement général	Français	24h
	Mathématiques	24h

EXAMENS DE LA CERTIFICATION :

Épreuves	Unités	Coeff.	Mode	Durée
E1 - Valoriser l'offre de produits alimentaires dans le cadre d'une démarche de qualité	U1	6	CCF ou Ponctuel oral*	- ou 45 min*
E2 - Mise en œuvre, personnalisation et développement de la relation client	U2	6	CCF ou Ponctuel pratique et oral*	- ou 45 min*

*Selon habilitation de l'établissement

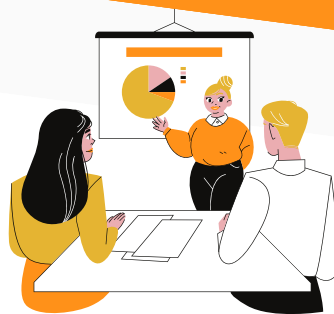
Un secteur porteur avec plus de 500 000 emplois créés dans le secteur du commerce d'ici 2030.

Les compétences du vendeur-conseil en alimentation :

approvisionner en produits alimentaires, mettre en valeur des produits, développer la relation client, fidéliser la clientèle, conseiller, vendre, développer l'activité commerciale.

Les secteurs d'activités

- Espaces de vente alimentaire de proximité, sédentaires ou non, disposant ou non d'un atelier de fabrication.
- Rayons métiers traditionnels de la grande distribution.



LES ATTENDUS COGNACQ-JAY :

Pour intégrer cette formation, il vous est demandé de :

- Connaître les valeurs de la Fondation
- Adopter une bonne présentation
- Faire preuve de savoir-être
- Être rigoureux
- Aimer le travail d'équipe
- Être animé pour le commerce et la vente
- Faire preuve de dynamisme